

Erik Kroon, eigenaar SOS Events:

## ‘ALSOF HEEL NEDERLAND OP DIE HELIDROPPING ZAT TE WACHTEN!’

Erik Kroon is iemand die wel van een geintje houdt. Ook met zijn eigen bedrijf SOS Events, gespecialiseerd in bedrijfsuitjes (bedrijfsfeest.nl). Als gimmick ontwikkelde hij een uniek event: een helidropping. ‘Dat krijg ik nooit verkocht’, dacht hij nog. Bijna anderhalf decennium later is de dropping per heli op de Veluwe nog altijd een succesnummer. Al scheelde het niet veel of het onderdeel was geschrapt. Dankzij HeliCentre schieten de boekingen weer de lucht in.

**Helidropping topper onder de bedrijfsuitjes**  
Bedrijven, families, vriendenclubs: het is elke dag een komen en gaan bij SOS Events. Vanuit het ‘basiskamp’ in Uddel, midden in de Veluwe, organiseert Erik er met 14 medewerkers en 60 parttimers de leukste uitjes. Z’n topper: de helidropping. Met een hobbelige legertruc gaat het dwars door het bos, waar ineens een helikopter opduikt. Instappen en mee, met een vaart van 200 kilometer over eindeloze boomtoppen. ‘Ergens’ in de bossen zet de piloot de deelnemers weer veilig aan de grond. Gewapend met GPS-apparatuur moeten ze hun weg terug vinden, terwijl er onderweg opdrachten te vervullen zijn.

### Free Publicity

‘En ik maar denken dat ik het concept nóóit verkocht zou krijgen. Alleen al voor de free publicity leek het me een leuk idee. Ik sta erom bekend dat ik elk jaar wel iets vernieuwends bedenkt. Nou, het was het

idee waar heel Nederland op zat te wachten’, lacht Erik Kroon. Zo’n dertig, veertig keer per jaar boeken groepen een helidropping bij SOS Events. ‘Het is niet m’n goedkoopste event, zeg ik eerlijk. Maar als mensen in deze tijd iets gaan doen, moet het wel bijzonder zijn.’

### ‘He-le-maal gehad’

De helidropping scoort een 8,7 bij de deelnemers, op twee na de hoogste score uit het SOS Events-programma. En toch had het niet veel gescheeld of het onderdeel was gesneuveld. ‘Ik had het in 2010 hé-lé-maal gehad met die verhuurders van helikopters. Er was geen normale partij die gewoon deed wat je vroeg.’

Totdat hij kennismakte met HeliCentre. Erik: ‘Met HeliCentre kan ik tenminste afspraken maken. Ik wil niet hebben dat een helikopter over een camping vliegt. Of dat de piloot zo laag vliegt dat paarden op hol slaan. Bij HeliCentre gebeurt het ook niet. En veiligheid staat voorop. Zij begrijpen hoe ik het wil hebben en regelen het. Missers kan ik niet lijden, die kan mijn klant niet lijden en die kan HeliCentre niet lijden. Zo simpel is het.’

